## من المحترفين لتصميم الشعارات

lan Paget - تأليف : إيان جيت ترجمة : عبدالقادر أ. مكناس - عبدو السمين

تــم إعــداد هــذا الكتــاب بالمســاهمة مــع بعــض أهــم المصممين المؤثرين حول العالم، منهم: أرون درابليـــن، مايـــكل بيـــروت، ديفيـــد ايـــري، فـــون غليتشكا، جاكوب كيس ... و الكثيرون أيضاً..



#### كلمة المجلة

مرحباً أصدقاء ومتابعي مجلة المصمم ..

نقـــدم لكـــم في هـــذا الكتـــاب البســـيط والعظيـــم «في آن» أفضـــل ٥٠ نصيحـــة لتصميـــم الشـــعارات والـــذي شـــارك في إعــــداده نخبـــة مــــن مصممــــى الشـــعارات في العالـــم.

ترجمــة هـــذا الكتــاب لــم تكــن بالســهولة التــي يبــدو عليهــا ، فالعمــل تطلــب الكثيــر مــن الوقــت والمراجعــة وذلــك لنحصــل على كتــاب مُترجم عالــى الجــودة ســواءً أثنــاء الترجمــة أو المراجعــة اللغويــة.

إن ترجمــة كتــب ومقــالات التصميــم الجرافيكــي إلــى العربيــة خطــوة جريئــة وتحتــاج إلــى كثيــر مــن الجهــد والوقــت والفريــق المتخصــص، وســنعمل كل مابوســعنا لنســتمر في ذلــك بهـــدف إثــراء المحتــوى العربــي بشــكل حقيقــي وأكثــر احترافيــة، ســواءً كان ذلــك عبــر إصــدارات مجلــة المصمــم أو ترجمــة الكتــب..

يمكنــك أن تشـــاركنا «الترجمـــة» أو «المراجعـــة اللغويـــة» للكتـــب والمقـــالات التـــي ســـنعمل على إصدارهـــا في الفتـــرة القادمـــة، وذلـــك بالتســـجيل مـــن خـــلال الرابـــط التالـــى :

إضغط هنا للإنضمام





تابعنا على الشبكات الإجتماعية

#### فريق العمل

## المتُرجمون



عبدالقادر أ. مكناس









عبدو السمين







إبراهيم الربيعي











فوزية الثبيتى











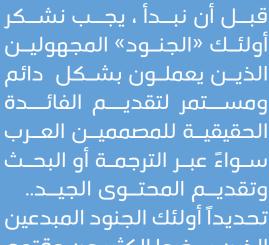


خالد العطاب









الذين سخروا الكثير من وقتهم لترجمة ومراجعة هذا الكتاب وإخراجه لكم على أكمل وجه والذي «نتمنى» أن ينال رضاكم وإستحسانكم..

هؤلاء المبدعون هم المصمــم **عبدالقــادر أ. مكناس** لمشـــاركته بترجمـــة ثُلثـــى الكتـــاب والمصمـــم عبـــدو **الســمين** لمشــاركته بترجمــة الثلــث الأخيـــر..

كمًا نشَـكر المصمـم **إبراهيـم الربيعـــى** والمصممـــة **فوزيـــة الثبيتـــى** للمراجعـــة اللغويـــة 

#### مقدمة الكاتب

مرحبـاً، أنــا إيــان باجيــت، والمعــروف أيضاً بـــ "مهــووس الشــعارات" أو Logo

ســأقدم لكـــم معلومـــات ونصائـــح في تصميـــم الشــعارات لمســـاعدتكم

لتصبحوا مصممين أفضل.

المُجانيـة، ســأقدم لكــم ٥٠ نصيحــة لتصميــم شــعار احتــرافي، بالتعــاون الحصــري مــع بعــض المصمميــن المشــهورين، مــن ضمنهـــم: آرون درابلیـــن، مایـــکل بیـــروت، دیفیـــد إيــرى، فـــون غليتشـــكا، جاكـــوب كيس... وآخرون.

لا تنســوا أيضــاً متابعتــي على تويتــر أو فيســـبوك، وقـــراءة مدونتـــى لتحصلـــوا على مزيـــد مـــن النصائـــح

المميزة في تصميم الشعارات.

www.logogeek.com





# القسم الأول قبل أن تصمم الشعارات

النصائح القادمة ستساعدك على وضع أسس قوية قبل البدء في مرحلة التصميم.

## 1 النصيحة الأولى

#### ما هو الشعار؟ ما الذي يفعله؟ ولماذا نحتاجه؟

لا يخفــى على أحـــد بـــَـأن الشــعارات تحيــط بنــا مــن كل اتجــاه، وهــي موجــودة في كل شــيء حولنــا تقريبــاً. لكــن، مــا الـــذي يمكــن للشــعار فعلــه؟ ولمــاذا نحتاجــه؟

ســأقوم باقتبــاس كلمــات رائعــة ســتجيب على ســؤالنا بشــكل دقيــق مأخــوذة مــن كتــاب «التصميــم بيــن النمذجــة والفوضــى»، لأســطورة التصميــم «بــول رانــد».

Paul Rand

الشـعار أحــد أدوات الفخــر والاعتــزاز، لذلــك يجــب أن يظهــر في أفضــل حالاتــه.

- 1 الشعار هو «عَلَمُ» وتوقيع، هو أيضاً رمز للنَّبل.
  - 2 الشعار لا يُباع «فوراً»، وإنما يُعرف.
- 3 الشعار لا يكون وصفاً لعمل إلا في حالات نادرة.
- 4 الشـعار يسـتمد معنــاه مــن جــودة الشــيء الــذي يمثلــه أو يرمــز لــه، وليس العكس.
- 5 الشـعار أقــل أهميــة مــن المنتــج الــذي يرمــز لــه، وهـــو أكثــر أهميــة من «كيف يبدو».
- وضوع الشعار أمرُ مهم، وقد يكون أي شيء تقريباً! القاعــدة المبدئيــة في الشــعارات هــي أن يكــون «بســيطاً»، ابتعــد عــن الشــعارات الصعبــة أو المعقــدة أو الغامضــة، لأن ذلــك يعــد تدميــراً للشــعار بشــكل ذاتــى.

في البدايــة يجــب أن تعلــم أنَّ الشــعار يُعبــر عــن الشــركة أو المؤسســة التـــي يرمـــز لهـــا، وليــس مــا الـــذي تقدمــه تلــك الجهــة، هـــذه هـــي وظيفتــه الأساســية.

## 🔁 النصيحة الثانية

لـكل منّـا «كمصمميــن» عــادات وعمليــات نقــوم بها قبــل بــدء التصميم هـــذه العمليـــات «قـــد تختلــف حســـب الترتيـــب أحيانــاً»، يتَّبعهــا أغلـــب وأشــهر مصممــى الشــعارات حــول العالـــم:

إنشاء نبذة البحث إيجاد فكرة مبدئية وتطويرها تصميم الفكرة وتقديمها القيام بالتعديلات والتحسينات تسليم الشعار

إذا حــدث خطــاً مــا بــاي مرحلــة مــن مراحــل المشــروع لا يجــب عليــك القــاء اللــوم على العميــل ، لتتجنــب حــدوث المشــاكل مــرة أخــرى، اصنــع لنفســـك درعــاً يقيــك الأخطــاء الخاصــة بعمليــة التصميــم -والتــي قـــد تتكـــرر-، عــن طريــق تطويــر وصقــل مهارتــك الفنيــة، وهــو مــا ســيعزز نقــاط قوتــك في هـــذا المجـــال..

## النصيحة الثالثة

### افهم هدف المشروع

الشُعار أكبـر مــن ُ مُجــرد شــكل صغيــر «جميــل» تضعــه الشــركات على كل مــا تقدمــه مــن خدمــات أو صناعــات، بــل هــو شــيء عظيــم يــؤدي وظيفــة تمثــل قيــم الشــركات، وجـــذب الجمهــور المســتهدف، والمنافسة على الدهتمام في سوق العمل الواسعة. مــن المهــم جــداً أن تفهــم ســوق العمــل وأهــداف الشــركة، لأن ذلــك

سیسـاعدك علی تصمیـم «شـعار» ناجــح ومناســب.

#### اسأل الأسئلة الصحيحة

قبل أن تبدأ أي تصميم، يجب عليك أن تفهم ماذا تصمم ولماذا. تابع هذه النصائح مع «ستوارت» من خلال خبرته:



Stuart L. Crawford

إذا كنــت لا تعــرف تفاصيــل التصميــم الــذي تعمــل عليــه، كيــف يمكنك أن تقــوم بإيجــاد حــل حقيقــى لمشــكلة العميل؟!

تأكـــد أن تســـأل عميلـــك، قابلـــه وجهـــاً لوجـــه، أو حتــى بالتواصــل عبـــر الإنترنـــت وابـــداً بســـؤاله، مثــلـاً:

- هل هناك قصة مميزة وراء عمل شركتك أو اسمها؟
  - ما هي أكثر ٥ كلمات يمكن أن تصف بها شركتك؟
- ما هيّ الرسالة الرئيسية التي تريدها أن تصل إلِى زبائنك؟

وكمــا تلاحـــظ في الأســئلة الســابقة، فإنهــا أســئلة مفتوحــة خلافــاً لأســئلة مـــن قبيـــل:

- ما هو اللون الذي تحب أن أستخدمه؟

مثــل هـــذه الأســئلة المفتوحــة تجعــل العميــل يفكــر بشــكل أكبــر وأعمـــق حـــول عملــه وعلامتــه التجاريـــة، وهـــو مـــا لا يفعلــه بعـــض العمـــلاء أبـــداً!

ســـتكون متفاجئــاً لـــو أخبرتــك أن بعــض قصــص نشــأة الشــركات قـــد تـــؤدي إلـــى تصميـــم شـــعار رائـــع وعظيـــم، حيـــث إن الشـــعار ســيعيد تمثيــل تاريـخهــم، وبالتأكيــد ســتتعرف على تاريــخ الشــركة أو الســر وراء نشــأتها أو اســمها مـــن العميــل.

#### ابحث عن العلامة التجارية للشركة و افهمها

فهــم العلامــة التجاريــة للشــركة واضــح، لكــن يجــب عليــك أن تفهــم أو تعــرف مــا الـــذي تقدمــه الشــركة ولمــاذا؟ يجــب عليــك اكتشــاف تاريــخ الشــركة، والمنتجــات أو الخـدمــات التــي تقدمهــا، والمشــاكل التــي تقوم بحلهــا أيضــاً.

افهــم قيمــة الشــركة، ومــا هــي الرســالة التــي يريـــد العميــل إيصالهــا إلــى الجمهـــور المســتهدف، وكيــف يكـــون الشــعور عندمـــا ينجذبـــون إلـــى العلامــة التجاريــة للشــركة

## النصيحة **السادسة**

#### ابحث في طبيعة المنافسة

أن تكــون على درايــة بطبيعــة المنافســة التجاريــة هــو أمــر ذو قيمــة في البحــث عــن المنافســين للعميــل في المجــال نفســه ومعرفتهــم، وتحديـــداً المنافســون الذيــن يعــرف الجمهــور هوياتهــم في القطــاع بصــورة تلقائيــة. وهــذه الأمــر سـيضمن لــك أيضــاً أن تتجنــب محــاكاة بــدون قصــد لعلامــة تجاريــة معروفــة.

ليـس مــن الســهل معرفــة مــن هــم المنافســون. فقــد يخبــرك أحــد العمــلاء بأنــه يتوقــع أن أحدهــم ينافــس شــركته، لكنــه في الحقيقــة بعيــد كل البعــد عــن أن يكــون منافســاً!

قَـم بجمـع تلـك المعلومـات التـي يقدمهـا العميـل وأضفهـا إلـى بحثك، وانظــر إلــى هويــات المنافســين المباشــرين (الذيــن يقدمــون المنافســون غير المباشــرين نفســه أو يخدمــون الجمهــور نفســه)، وأيضاً المنافســون غير المباشــرين (الذيــن يقدمــون منتجــاً أو خدمــات مشــابهة).

اعلــم أن الهــدف الأساســي هــو تصميــم شــعار يميــز الشــركة عــن منافســيها لا استنســاخ شــعار أو تكــراره. هـــذا الأمــر بحـــد ذاتــه يعـــد حفظـــاً لقيمـــة الشـــعار، وتســـجيلاً مرئيـــاً لـــه، سيســـاعدك في حــــال استنســـخ منافــس شــعارك.

## **7** النصيحة **السابعة**

### ابحث في طبيعة الجمهور

يجــب عليــك أن تعــرف الجمهــور المســتهدف، حتــى تســتطيع تصميــم شــعار يجـــذب تلــك الفئــة المســتهدفة.

قــد تســتطيع بعــض الشــركات وصــف جمهورهــم المســتهدف، لكــن هنــاك الكثيــر مــن الشــركات «الصغيــرة» التــي لا تســتطيع معرفــة أو تحديــد مــن هــم الجمهــور المســتهدف، في هــذه الحالــة اطلــب مــن العميــل أن يصــف لــك «الزبــون المثالــي».

افهـــم الجمهـــور المســـتهدف، مـــن حيـــّث العمـــر، والجنـــس، ومـــكان البقامــة، ومســتوى الدخــل، والتصرفــات... إلــخ، وأيضــاً افهــم احتياجاتهم ومشـــاكلهم التـــي تحــــدث معهـــم ليطلبـــوا المنتـــج أو الخدمـــة التـــي تقــوم بتصميــم الشـــعار لهــا.

## النصيحة الثامنة

### افهم أين وكيف سيستخدم التصميم

يمكننـا بسـهولة أن نفتـرض أين سـيتم اسـتخدام الشـعار الذي سـتقوم بتصميمـه، حيــث سيســتخدم الشــعار مثــلاً في: موقــع إنترنــت أو في وســائل التواصــل الاجتماعــي، أو بطاقــة عمــل، أو ورقــة رســمية أو في لوحــات خارجيــة. لكــن مــن عمــل إلــى آخــر قــد تجــد بعــض الاختلافــات؛ لــذا لـدبــد مــن أخــذ بعــض الســيناريوهات في الدعتبــار أثنــاء التصميــم، ومعرفتنــا لتفاصيــل أيــن وكيــف سيســتخدم الشـعار، ستســاعدنا كثيــراً في تصميــم شــعار مــرن وناجـــح.

## النصيحة التاسعة

## تعرف على الموضة في تصميم الشعارات، لكن لا تتبعها!

مــن الرائـــع أن نتبـــع الموضــة، خاصــة في الأســلوب الـــذي يســـير بـــه العالـــم في عالـــم تصميـــم الشـــعارات.

اتباع الموضة في التصميل يعنلي أنه يجلب عليك أن تندملج ملع الآخريل لكن كما تعلم بأن الشلعار يجلب أن يكلون «أبدياً/ خالداً»، لذلك يجلب عليك تجاهل الموضلة لتحصل على فرصلة أن يكلون شلعارك ناجحاً وأبدياً. مـــن جهـــة أخـــرى، مـــن تأثيـــرات متابعـــة الموضــة في التصاميـــم هـــو تاريــخ تصميمــك، مثــلاً شــعار إذاعــة «شــيك» (راديــو شــيك)، فقــط جيــل الســبعينيات مـــن القـــرن الفائـــت ســيفهم هـــذا الشــعار!



إذن، كيــف تســتطيع معرفــة مــا هـــي الموضــة الشــائعة في تصميـــم الشــعارات؟

في كل سـنة يقــوم بيــل غاردنــر بتســليط الضــوء على موضـة الشــعارات الشـــائعة فيLogo Lounge، حيـــث يقـــوم بجمـــع الشـــعارات التـــي تـــم نشـــرها في الســنة الأخيــرة في موقـــعLogo Lounge، بعــد ذلــك يقــوم بنشــــرها معــــاً في مجموعـــات متفرقـــة ذات صلـــة بـــكل نـــوع، وكل مجموعــة جديـــدة غيــر موجـــودة مســبقاً «تعــد اتجاهــا جديـــداً».

## **1**2 النصيحة ا**لعاشرة**

#### أن تفهم متى ولماذا عليك إعادة التصميم

هنــاك ســبب واضــح لإعــادة تصميــم الشــعار، وهــو أن الشــعار الأصلــي غيــر احتــرافي ويحتــاج إلــى إعــادة تصميــم. فقــد يكــون العميــل هــو من صمــم شــعارات وحــم شــعارات في محتــرف، أو قــد يكــون اســتخدم إحــدى الخدمــات الســيئة عبــر الإنترنت لتصميــم الشــعارات، في هـــذه الحالــة فــإن عمليــة البحــث التــي يجــب عليــك القيــام بهــا، ســتعلمك مــدى التغييــر الــذي يحتاجــه الشــعار.

ســـبب آخـــر لإعـــادة تصميـــم الشـــعار (حتـــى وإن كان شـــعاراً جيـــداً ومعروفـــاً)، وهـــو الدلالـــة على التغييـــر في العمـــل أو دمـــج المؤسســـة مـــع غيرهـــا أو حتـــى الاســـتحواذ عليهـــا!

إن إعــادة تصميــم هويــة الشــركة سيســلط الضــوء عليهــا ويمكنــه أن يزيـــد مـــن نشـــاط الموظفيـــن، كــم هـــو قـــاس تغييـــر الشــعار، لكنــه يعتمـــد على العلامــة التجاريــة، وتغييــر المهـــام، وتغييــر الأهـــداف.

#### لا تخلط بين الشعار والعلامة التجارية

الكثيــر مــن النــاس ومــن ضمنهــم المصممــون يتعاملــون مــع الشــعار كعلامتهــم التجاريــة، لكــن في الحقيقــة الشــعار ليــس كذلــك. الشعار هو رمز والشعار هو مُعرِّف.

البعــض الآخــر يظنــون أن العلامــة التجاريــة هــي الشــعار مــع باقــي العناصــر الرئيســية، مثــل: «اللوحــات الإعلانيــة، بطاقــة العمــل، موقــع الإنترنــت»، وهـــذا أيضــاً غيــر صحيــح، لأن هـــذه العناصــر تشــكل هويــة العلامــة التجاريــة، وكل هــذه العناصــر صُممــت لتوصــل مهمــة الشــركة ورؤيتهــا إلــى الجمهــور المســتهدف.

إذن، ما هي العلامة التجارية؟ هذا الاقتباس من «جيف بيزوس» من أمازون:

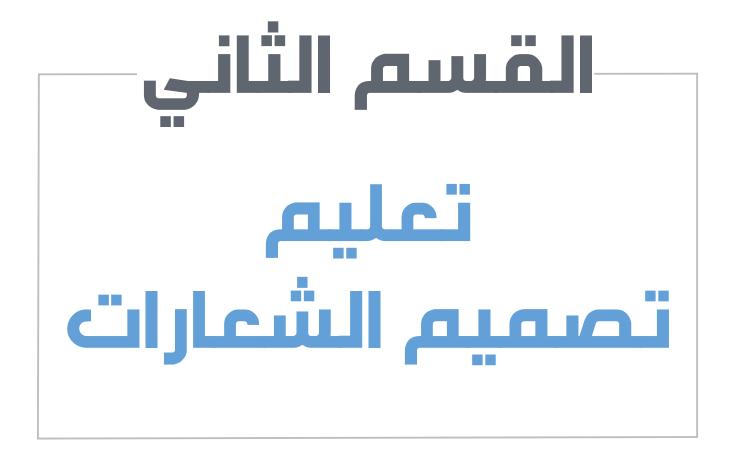


**Jeff Bezos** 

«علامتــك التجاريــة هــي مــا يقولــه عنــك الآخــرون عندمــا لا تكـــون موجـــوداً».

علامتـك التجاريـة هـي «مـا هـو شـعور ونظـرة الآخريـن عنـك»، تقريبـا مثـل الملفـات المخزنـة في العقـل بوصفهـا مجموعـة مــن الذكريــات، إنــه شــي، يمكِّنــك مــن التأثيــر مــن خــلال التواصــل مــع الآخريــن لإيصــال فكــرة واضحــة لهــم عنــك ومــا الـــذي تنــوي فعلــه، بابتــكار تجــارب ذات معنــى لهــم، لهــذا ينبغــي أن تولــي اهتمامـاً بكافــة النقــاط الحساســة لعلامتــك التجاريــة.

وأســهل طريقــة لتفهــم هــخا، هــي أن تتخيــل أنــه لــو كان شــعارك هــو وجهــك، فعلامتــك التجاريــة هـــي شــخصيتك، هـــي أساســاً كل شـــيء عنــك، (أو عــن مــا تمثلــه شــركتك).



هذه الإرشادات الشاملة في الصفحات التالية ستساعدك لتتعلم الأدوات والتقنيات اللازمة لتصميم الشعار.

## <u>12</u> النصيحة **الثانية عشر**

#### شاهد دروس التصميم على الإنترنت

إحــدى أســهل الطــرق لتتعلــم وتزيــد مــن خبرتــك في مجـــال تصميــم الشــعارات «أو أي خبــرة أخــرى»، هـــي عـــن طريـــق مشــاهدة الـــدروس عبــر الإنترنـــت، هنـــاك مواقـــع كثيــرة منهــا:

SkillShare، Lynda، YouTube هــذه المواقــع رائعــة وتحتــوي على مكتبة ضخمــة مــن دروس تصميــم الشــعارات وغيرها.

«إضافـة: مجلـة المصمـم على يوتيــوب تحتــوي على دروس حصريـة في تصميــم الشــعارات» ، لا يهــم مــا هــو مســتواك الحالــي، ســواءً كنــت محترفـاً أو حتــى مبتدئـاً، فإنـه يجــب عليــك مشــاهدة الــدروس بشــكل دائــم، حتــى تتعلــم طرقــاً وأدوات وتقنيــات جديـــدة لتنفيـــذ أعمالــك بشــكل أســهل وأســرع وأكثــر احترافيــة.

## 13 النصيحة **الثالثة عشر**

#### اقرأ كتباً جيدة

الكتب تعطيك بصيرة في التفكير ومعرفة أكثر من غيرك.

الكتـب الجيــدة علمتنــي الكثيــر، وأنــا أومــن وبشــدة أنكــم ســتحصلون على الكثيــر مــن الفائـــدة مــن تلــك الكتــب.

هــذه بعــض الكتــب الخاصــة بتصميــم الشــعارات، والتــي أنصحكــم أن تبــدؤوا بهــا وجميعهــا ثريــة بالمحتــوى مــن إرشــادات ونصائــح. مــن هــذه الكتــب «جميــع هــخه الكتــب باللغــة الإنجليزيــة»:

- Smashing Logo Design by Gareth Hardy
- Logo Creed by Bill Gardner
- Logo Design Love by David Airey

## <mark>14</mark> النصيحة **الرابعة عشر**

## كُن مُطلعاً على جديد مدونات التصميم

بعــد متابعتــك للــدروس التعليميــة وقــراءة الكتــب التــي تهتــم بتصميــم الشــعارات، فــإن إحــدى أهــم الطــرق لتبقــى مُطلعــاً على آخــر تطــورات تصميــم الشــعارات، هـــي بمتابعــة المواقـــع والمدونـــات التــي تقـــدم محتــوى جيّــداً في تصميــم الشــعارات..

## -القسم الثالث

الخروج بالأفكار

النصائح في الصفحات الآتية ستساعدك في الخروج بأفضل الأفكار لبناء الشعار في وقت وجيز.

## 15 النصيحة **الخامسة عشر**

#### ابدأ دائما على الورق

أنــا رجــل مغــرم بالإسكتشــات «الرســم الأولــي على الــورق»، إنها أســهل طريقــة للوصــول إلــى الأفــكار الرائعــة، وبإمكانــك التقاط إحداهــا في أي مــكان تريــده «أعنــي أننــي أســتطيع العمــل خــارج المنــزل أو المكتب». أنــا معجــب جــداً بأيــرون درابليــن، وأشــعر بالحمــاس بســبب مشــاركته معنــا في هـــذه النصيحــة :



#### Aaron Draplin

دائمـــاً ابــــدأ على الــــورق. في الــــورق ســـتحصل على الحريـــة في رســـم الأفــكار، وبإمكانـــك الحصـــول على الأفــكار بســـرعة. أفــكار رائعــة لـــم تكــن تتوقعهــا، رســم الإسكتشــات ســيعطيك أفــكاراً أســرع بكثيــر مــن اســـتخـدام الحاســـوب مباشـــرة لإيجـــاد الأفــكار.

وتذكر أن تقوم بهذا في دفتر ملاحظات تحمله بشكل دائم.

## 1<mark>6</mark> النصيحة **السادسة عشر**

#### صمم بطريقة «ذكية»

الشـعار يجـب أن يكــون ذكيـاً. وملخصـاً ليكــون بسـيطاً، وقابــلاً للتذكر، ومناســباً، وقابــلاً لتغييــر الحجــم وخالداً «أي مســتمر».

إقرأ المزيد حول ما ذكر في مدونتي: مبادئ تصميم الشعار الذكي.

## <mark>17</mark> النصيحة **السابعة عشر**

## حوِّن أو ارسم أي فكرة، حتى لو كانت سيئة.

مــا أحبــه في الدّفتــر الـــذي اســـتخدمه لرســم الإسكتشــات أنــه لــ أحـــد ســواي بحاجــة إلــى أن يــراه. إنه دفتــرك الشــخصي للملاحظــات والأفكار. هـــذا يعنــى أنــه بإمكانــك أن تخربــش أي فكــرة، حتــى الســيئة منهــا. لكن، لماذا سأقوم برسم الفكرة السيئة؟ هناك سببان رئيسيان: الأول أن رســم فكــرة ســيئة ســيعمل على تصفيــة ذهنــك مــن الفوضــى وإعــادة ترتيــب الأفــكار، عندهــا يمكنــك التركيــز، والســبب الأكثــر أهمية أن رســم الأفــكار الســيئة كــــ «إســكتش» غالبــاً ســيعطيك فكــرة أفضل لــم تكــن لتحصــل عليهــا لــو اعتمــدت على مخيلتــك فقــط.

## 18 النصيحة **الثامنة عشر**

#### اجعل الشعار بسيطأ

ســـألت مصمـــم الهويـــات المفضـــل لـــي، الشـــريك في «Pentagram» مايـــكل بايـــروت للمســـاهمة بنصيحـــة. لـــم أتوقـــع إجابتـــه، لكنــه قـــدم (كلمتيـــن)، وأنـــا ســـعيد بهـــــذا!



Michael Bierut

«البساطة تستمر»

هــذا جــواب مختصــر وبســيط، لكنــه على الأرجــح يعــد مــن أهــم قواعــد تصميـــم الشــعارات. لأن البســاطة تجعــل الشــعار قابــلاً للتذكــر ومرنــاً ويمكــن التعــرف عليــه بســهولة.

لا تســتهن بالبســاطة. فتصميــم شــعار بسـيط يعــد تحديــاً كبيــراً؛ لأنــك تعمــل بالقليــل مـــن العناصــر، ويجــب أن تضــع كل عنصــر في مكانــه الصحيـــح، والطريقــة التـــي ستســاعدك في هـــذا التحـــدي هـــي عمـــل نســخة مــن الشــعار وبعــد ذلــك إبــدأ بالتبســيط وحــذف كل العناصــر التــي لا تخــدم الهــدف الأساســي مــن تصميــم الشــعار.

## 19 النصيحة **التاسعة عشر**

#### استخدم المواقع الإلهامية والكتب الموجودة على الإنترنت

توجـــد حركــة نمــو كبيــرة في المواقــع/ المعــارض التــي تعــرض شــعارات للإلهـــام. اســـتعمل محــــرك بحـــث جوجـــل وســـتجـد الكثيـــر مـــن تلـــك المواقـــع. دائمــا مــا كنــت أجــد مواقــع مُلهمــة وكتبــاً مفيــدة لأتعــرف على أســاليب تصميــم الشــعارات والألـــوان والأشــكال أيضــاً والتــي تعــد أصــل العلامــة التــي تقــوم بتصميــم الشــعار مــن أجلهــا. تلــك المواقــع والكتــب مفيــدة أيضــاً للاطــلدع على التصاميــم المثاليــة للعلامــة التــي تعمــل بهــا، ولتحيــط نفســك بأمثلــة مــن التصاميــم العظيمــة. بعض المواقع :

Logo Pond. Logo Lounge . Logo Moose , Behance , DevaintArt

## النصيحة **العشرون 28**

#### صمم للجمهور، وليس للعميل

العميــل يقــوم بالدفــع لــك، لكــن هــل عليــك تصميــم الشــعار لــه؟ بالتأكيــد لا. فنســنت بوركهيد صاحــب «Your Creative Junkie» يشــاركنا معرفتــه:



لا تصمـــم لعميلـــك، صمـــم لجمهـــوره. الــــذوق الشـــخصي لعميلـــك لا يعطيـــه حـــق التدخـــل في العمليـــة التصميميـــة.

غالباً ما يكــون لــدى العميــل أفــكار. أحيانــاً يحمــل اقتراحــات جيــدة، لكنهـــم «أي العمــلدء» عــادة يطلبـــون تصميمـــاً خاصــاً، آمليـــن في المنافســة، وأحيانــاً يرغــب العميــل في استنســاخ شــعارات «منافســيه» دون أن يعــي خطــورة ذلــك والآثــار المترتبــة عليـــه! بعـــض المصمميـــن ســينفذون مــا يريـــده العميــل، وهـــذا بالتأكيـــد ســيرضيه لكنــه ليــس الحــل الأمثــل على المــدى البعيــد. يجــب عليــك كمصمــم شـعارات أن تبحــث عــن هــدف العميــل وجمهــوره ومنافســيه لتحصــل على شــعار ناجـــح على المــدى الطويــل.

## **21** النصيحة **الواحدة والعشرون**

**استخدم القاعدة الثلاثية** فون جليتشيكا



Von Glitschka

عندمــا يحيـــد جوهــر تصميــم الشــعار بإمكاننــا الدســتعانة بالقاعــدة الثلاثيــة، وهــي: الفكــرة - الأســلوب - التصميــم البصري. هذه المســارات الثلاثــة تنتمــي لبعضهــا وتؤثــر على نفســها، ويجــب عليــك القيــام بهــا على أكمــل وجــه.

الفكرة: هـي روح التصميـم، وهـي تقريبـاً تقـود الأسـلوب الــذي تــم اختيـاره. الاستكشـاف الموضوعـي (أفـكار الثمـرة المعلقـة) يــؤدي إلـى إعـادة التصـور في طريــق جديــد، ويدفع إلـى الغوص عميقاً لاستكشـاف الأفــكار المبهمــة التــي تُظهــر تواصــلاً ذكيــاً لــه علاقــة بالشــركة أو المنتــج أو الخدمـات الــذي سـيمثلها الشــعار. إذا كان المفهــوم ضعيفـاً، سـيكون التصميــم النهائــي أقــل تأثيــراً وتذكــراً.

الأســلوب: هــو مــا يدفــع جماليــة التصميــم وهــو متحــول باســتمرار. بعــض الشــعارات يمكــن تنفيذهــا بمجموعــة متنوعــة مــن الأســاليب، ولكــن الحقيقــة أن اختيــار أســلوب خاطــئ مــن شــأنه تقويــض مفهــوم الشــعار وإضعــاف التصميــم العــام.

التصميــم البصري: يستكشــف مهــارات التصميــم الأساســية والاحترافية، الـــى أي مـــدى ســتنفذ الفكــرة والأســلوب الـــذي اخترتــه. فكرتــك يمكن أن تكـــون مناســباً، لكـــن تنفيـــذك قـــد يكــون ســيئاً فيجــر التصميــم وفاعليتــه الــى اســتنباط مغايــر.

الفكــرة، والأســلوب، والتصميــم البصــري. عندمــا تكــون هـــذه العناصــر الثلاثــة متماســكة لـــن تقــدم تصميمــاً جيـــداً، بــل ســتقدم تصميمــاً عظيمــاً يعكــس القــوة.

## **22** النصيحة **الثانية والعشرون**

#### تجنب التقليد

إذا تمشّـيت في ســوبرماركت، وكان هنــاك صــف مــن علــب المشــروبات ملونــة بالأحمــر، أي هويــة ســتتوقعها؟ ومــاذا عــن اللــون الأزرق؟ بالأحمر، أتوقع أنك ستتصور الكوكاكولا، وبالأزرق البيبسي. كل شـــركة لديهـــا منافـــس؛ إذن مـــن المهـــم أن تفهـــم مـــن هـــم المنافســون، عندهــا ســتصمم شــعاراً ســيصمد أمــام هـــذا الدزدحــام، بـــدلاً مـــن أن تخطـــئ في تصميــم شــعار مشــابه لشـــركة أخـــرى.

## <u>23</u> النصيحة الثالثة والعشرون

#### استخدم لعبة ترابط الكلمات

ترابــط الكلمــات هــي طريقــة رائعــة للتفكيــر «خــارج الصنــدوق» بأفــكار ســريعة.

إليك كيف تقوم بعملها:

أحضـر ورقــة فاضيــة ، واكتــب في منتصفهــا مجموعــة مــن الكلمــات المرادفــة للمشــروع. على ســبيل المثــال، عندمــا أصمــم شــعاراً لوكالــة توظيــف أقــوم بكتابــة هـــذه الكلمــات: نــاس، توظيــف، حقيبــة، ... مــن كل كلمــة فــرِّع كل الكلمـات المســاعدة التــي فكــرت بهــا. «وجدت أنــه مــن المفيــد الاطــلاع على القواميــس عندمــا أبحــث عــن فكرة». اســتمر في تفريــع الكلمــات مــن كل كلمــة مســاعدة حتــى تحصــل على شــبكة مــن الكلمــات المســاعدة.

بعد ذلك حدد الكلمات التي تجدها على علاقة بالتصميم.

## **24** النصيحة **الرابعة والعشرون**

## لا تحاول أن تكون سبَّاقاً، فقط كن جيداً

قــال بــول رانــد الشــهير: «لا تحــاول أن تكــون ســبَّاقاً، فقط كــن جيداً». هنــا نصيحـــة رائعــة مــن دايفيــد آيــري، مقتبــس عــن مدونتــه similar\_ original logos «لمــن أراد التوســع».



**David Airey** 

لا يهــم مــدى ذكاء فكرتــك، هنــاك فرصــة بــأن يأتــي أحدهــم بفكــرة مماثلــة.

كلنــا محاطــون بالمؤثــرات نفســها ونتفاعــل مــع الأشــكال، والهيئــات، والأنمـــاط نفســها. مــع أهميــة الهويــة في مناطـــق العمـــل، ومئـــات الآلدف مـــن المصمميـــن يعملـــون في المشـــاريع نفســـها، فإنــه مـــن الواضــح أن الأفــكار ســتبدو مــن وقــت إلــى آخــر متطابقــة.

## **25** النصيحة **الخامسة والعشرون**

## لا تتعلق بفكرة لم تُجد

هـل قمـت سـابقاً بإيجـاد فكـرة جيـدة جـداً وكنـت تعـرف أنهـا هـي المطلوبـة، لكـن عندمـا جئـت لتحولهـا الـى واقـع لـم تعمـل معـك؟ بـدلاً مـن تضييـع السـاعات هبـاءً، أعـد العمـل مـرة أخـرى وانتقـل إلـى فكـرة أخـرى.

## **26** النصيحة **السادسة والعشرون**

#### أظهر رمزية الشركة

لعلـه أمـر بسـيط، فــإذا تــم تصميــم الشــعار جيــداً سـيقوم بالاحتفــاظ بجوهــر الهويــة والعلامــة التجاريــة. هــذه النصيحــة مــن دينــا رودريجــوز بواســط lettershoppe «موقــع المصممــة الخــاص»، لخصــت الآتــى:



#### Dina Rodriguez

الشعار هـو مقدمـة بصريـة لـكل مـا تمثلـه الشـركة. سـواء كان الرمـز، أو الصـورة المحببـة. الشـعار مغـرق بالرمزيـة، وهــو واضـح وخفـي في آن. لاســتيعاب الرمزيــة خلــف الهويــة، ركــز في رســالتك على عشــر كلمــات ترســم مفتــاح فوائــد الأعمــال. هـــذه الكلمــات يمكــن أن تكون مشــاعر، وأوصافــاً، وأجســاماً مــا أو حقبــة زمنيــة.

بعدها، كتمرين مســل، اســتخـدم الكلمات نفســها والرســوم العشــوائية ومعانيها عبــر المخطوطــات «التايبوجرافي»، والزخارف، والرســوم.

## **27** النصيحة **السابعة والعشرون**

#### استعمل ورقاً شفافاً

## **28** النصيحة الثامنة والعشرون

#### احتفظ بدفتر الرسم بجانبك

عنـد عملـك على مشـروع تصميـم بإمكانـك أن تسـتمر بالتفكيـر فيـه, حتـى لـو كنـت بعيـداً عـن مكتبـك. شـخصياً، أجـد الكثيـر مـن الأفـكار الرائعــة أثنــاء قيــادة الســيارة، أو المشــي، أو حتــى في الليــل أثنــاء محاولتـي الخلــود للنــوم؛ لهــذا أحتفــظ بدفتــر صغيــر في جيبــي، أو على جانــب الســرير، حتــى لـد أفقــد الفكــرة وأبقــى محتفظــاً بهــا. مــن الســهل أن ننســى الأفــكار؛ لذلــك فدفتــر الرســم يســمح لــك بالاحتفــاظ بتلــك الأفــكار المهمــة دائمــاً والعــودة لهــا في أي وقــت.

## النصيحة **التاسعة والعشرون 29**

#### الشعار لايمكنه القيام بعملية الاتصال التسويقي بالكامل

الشـعار هــو جــزء ومكــون واحــد مــن الهويــة، فــَـلا ينبغــي عليــك إقحــام كل «فكــرة ورســالة» في الشــعار؛ لذلــك اتــرك الشــعار بســيطاً، واجعــل عناصــر الهويــة الأخــرى تقــوم بنشــر وتوســيع الاتصــال مــع الجمهــور المســتهدف.

## النصيحة **الثلاثون**

### لا تخشُ التجريد والتبسيط.

إذا كنـت سـتصمم شـعاراً لمشـروع أحذيـة، لا تفكـر بأنـه يجـب عليـك اســتخدام شــكل الحـــذاء الواقعــي, بإمكانــك الاعتمــاد على فكــرة تجريديــة مبســطة. على ســبيل المثــال شــعار شــركة نايــك «الصــح» هــو في الواقــع تلخيــص وتبسـيط لجنــاح الإلــه اليونانــي الــذي يحمــل الاســم نفســه.

## 31 النصيحة **الواحدة والثلاثون**

## تذكر أن بداية تصميم الشعارات قديما كانت يدوية

مـــن المهـــم أن نتذكـــر دائمــاً بأنــه منـــذ ٣٠ عامــاً كل الشـــعارات نُفِّـــذت باليـــد. فالشــعارات الشــهيرة التــي نحبهـا اليــوم، مثــل «نايــك» و«ســـتاربكس» و «كوكاكـــولا» صممـــت يدويـــاً بالكامـــل. برنامـــج إليســـتريتور يعـــد نوعــاً مــا جديـــداً في عالـــم التصميــم، لذلــك ابــدأ دائمــا باســتخراج جميــع أفــكارك وارســمها على الــورق, لا تتســرع وتلجــاً إلــى التصميــم على البرنامــج حتــى تشــعر أنــك مســتعد لذلــك.

## <u>32</u> النصيحة **الثانية والثلاثون**

#### عد للوراء قليلاً &خذ قسطاً من الراحة

بعــض مشـــاريع التصميـــم تكـــون مُرهقــة لــك، وفي بعـــض الأحيـــان ســـتصل إلـــى طريـــق مســـدود. ديفيد آيري يشاركنا هذه النصيحة :



**David Airey** 

دائمـا وأبــداً... المشــروع سيســبب لــك إرهاقــاً، ربمــا لأنــه يأخــذ وقتــاً أطــول مــن المعتــاد لاســتحضار الفكــرة المُرضيــة، أو لأنــه مــن الصعــب إنشـــاء توافــق متكامــل للفكــرة, وهنــا قـــد تســاعدك فتــرة اســترخاء للرجــوع إلــى الــوراء وإعــادة ترتيــب أفــكارك.

أنــا لــ أعمــل ١٢ ســاعة في منجــم فحــم، أو أنظــف البالوعــات، أو ألملــم البلدســتيك في مكـــب النفايـــات. لكننــي أتذكــر دائمــا بأنــي محظـــوظ لخــوض تحديــات في التصميــم الجرافيكــي، وأشــعر كمــا لو أني أتمشــى في متنـــزه.

## القسم الرابع التحويل الرقمي لشعارك

النصائح الموجودة في الصفحات القادمة ستساعدك في تحويل شعارك من أفكار إلى مكون فني طباعي قابل للتعديل.

## 33 النصيحة الثالثة والثلاثون

#### استخدم البرنامج المناسب

تذكــر أن الشــعار يســتخدم بأحجــام مختلفــة، بــدءاً مــن أيقونــات البحث حتـــى اللوحـــات العملاقـــة التـــي توضـــع على المبانـــي. لهــــذا يجـــب أن يكون التصميم قابلاً لتغيير الحجم بدون أي فقدان للجودة.

الطريقـة الوحيـــدة لإنجـــاز العمل بهذا الشكل هي عن طريق استخدام برامج الرسوم المتجهة «الفكتور» كــ أدوبى إليستريتور.

الصــور المتجهــة «الفكتــور» تعتمــد على النقــاط الرياضيــة المحســوبة بدقــة، ممــا يعنــي أنــه بإمكانهــا أن تكــون بــأي حجــم بــدون أي فقــدان للجــودة، بينمــا برامــج الصــور النقطيــة (مثــل الفوتوشــوب) تعتمــد على البكسل، لذا فإن الصورة ستفقد جودتها إذا قمنا بتغيير حجمها.

البرنامـــج الأكثــر شـــهرة وانتشــاراً للمتجهــات «الفكتـــور» هـــو أدوبــي إليستريتور، لكن هناك بديل مجاني هو «إنكسكيب» Inkscape.

## النصيحة **الرابعة والثلاثون**

#### انسخ وعدِّل «احتفظ بالنسخ القديمة»

عندمــا تقــوم بتصميــم شــعار في برنامــج إليســتريتور، وتصــل إلــى مرحلة رضــا عــن تصميمــك، ولكــن تريــد أن تجــرب تعديــلات وإضافــات أخــرى، انســخ التصميــم وعــدل على النســخة الجديــدة وليــس الأصليــة.

رغـم عـدم رضـاك بالكامـل على نمـاذج التصاميـم التـي قمـت بهـا ولـم تعتمدهـا, إلا أنـه مــن المهــم أن تشــاهد مراحــل تطــور العمــل، فقــد تقــوم بتعديــلات على تصميمــك النهائــي، فتكتشــف فيمــا بعــد أنــك تحتــاج إلــى شــيء في التصميــم كنــت تريـــده. هـــذه العمليــة ســتعود بــك خطــوات إلــى الــوراء لكنهــا ســتمكنك مــن إعــادة صياغــة التصميــم بطريقــة مختلفــة.

## النصيحة **الخامسة والثلاثون** 35

#### ضع لنفسك معياراً

كمُصمـــم أنــا أومــن أنــه مــن المهــم أن تضــع لنفســك معيــاراً لمـــدى تقدمــك في العمـــل.

على الصعيـــد الشــخصي, هـــدفي هــو الوصــول الــى مســتوى مماثــل للمصمــم بــول رانــد، وســول بــاس، ومايــكل بايــروت صاحــب بنتجــرام، وعلى صعيــد آخــر فأنــا أســتعمل أدوات مثــلDribbleg Pinterest لإيجــاد أعمال رائعة لمصممين موهوبين سواء كانوا شباباً أو كباراً. ابحـــث عــن تصاميــم مُلهمــة، وادرســها وحـــاول أن تفهــم «مــا الـــذي جعــل هـــذا التصميــم جيــداً»، واجعــل تلــك الأســباب تؤثــر على تصاميمك القادمــة.

## النصيحة السادسة والثلاثون

#### استخدم الشبكات والخطوط الإرشادية

عندمــا تعمــل على تصميــم الشــعارات، اســتخدم الشــبكات والخطــوط الإرشــادية لتحصــل على تصميــم متكامــل. برنت جالوى يشاركنا معرفته هنا.



#### **Brent Galloway**

الشــعار يجــب أن يكــون مشــروحاً، قابــلاً للتذكــر، مؤثــراً حتــى بـــدون ألــوان، وقابــلاً لتغييــر الحجـــم.

لتضمــن حصولــك على تصميــم شــعار طويــل الأمــد، ابــدأ دائمــا بالرســم على «شــبكة» وحاول اســتعمال الأشــكال الهندســية.

## **37** النصيحة **السابعة والثلاثون**

#### استخدم الشبكات والخطوط الإرشادية

رغــم أنــي هـــاوٍ لاســـتخدام الشــبكات والخطــوط الإرشــادية «الأدلــة»، إلا أنهــا أحيانــا تقودنــي إلــى أشــياء تبـــدو نوعــاً مــا خاطئــة! ربمــا هـــو الحـــدس، لكـــن أحيانــاً ليبـــدو التصميــم متكامــلاً تحتــاج إلــى أن تقــوم بتصحيحــه عــن طريــق العيــن المجـــردة. وهـــذا نوعــاً مــا يعـــد شـــائعاً في التصاميـــم المطبوعـــة، لكنــه ينطبـــق على تصميـــم الشــعار أنضــاً.

باختصار... استعمل الشبكات كإرشاد، وليس كقاعدة.

تحدثــت عــن هـــذا الموضــوع بتفاصيــل أكثــر في مدونتــي: التصحيحــات البصريــة التــى بجــب أن يعرفهــا جميــع مصممــي الشــعارات.

## 38 النصيحة الثامنة والثلاثون

### افهم معانى الحروفيات «أنماط الخطوط»

بإمكاننا أن نُستعمل الخطوط لتساعدنا في إيصال خصائص الهوية. دينا من Lettershoppe تخبرنا بتوسع عن هذا الموضوع...



#### Dina Rodriguez

قبـل البـدء في تخطيـط ورسـم أفـكارك، تحتـاج إلـى أن تعـرف الهــدف مــن وراء مــا تقــوم بــه. تحتــاج إلــى فهــم المعانــي المختلفــة لأنمــاط الخطــوط وكيفيــة اســتخـدامها لتثيــر ردات فعــل جمهــورك.

على ســـبيل المثـــال، إذا أرادت شـــركتك أن تظهـــر القـــوة، والجـــرأة، والحداثـــة... إذن اســـتعمل الخـــط الناعـــم مثـــل «Open Sans» أو «Helvetica». كمـــا أن فهـــم معنـــى بعـــض أنـــواع الحـــروف وكيفيــة تقديمهــا لشــركتك بشــكل فريــد, سيســاعدك في اتخــاذ القــرار بشــأن نمـــط الخطـــوط المناســـب للشـــعار.

## النصيحة **التاسعة والثلاثون 39**

#### صمم بلون واحد

يجـب أن يتـم تصميـم الشـعار ليعـرض بلـون واحـد. لمـاذا؟ لأن الشـعار سـيوضع على عـدة خامـات، وسـيكون هنـاك الكثيـر مــن الحــالات التـي سيســتخدم فيهــا الشــعار بلــون واحــد. على ســبيل المثــال: الفواتيــر، وزجــاج الفينيــل، والوثائــق المســتندات المطبوعــة بلــون واحــد، وكذلــك بعض المواد التى يوضع فيها الشعار عن طريق النقش أو الحفر.

لا بـأس في تصميــم شــعار متعــدد الألــوان، لكــن في هــذه الحالــة مــن الضــروري أن تنشـــئ نســخة مــن الشــعار بلــون واحــد للحــالات التــي تتطلـــب ذلــك.

## **48** النصيحة **الأربعين**

#### عدِّل على الخطوط المتوفرة

إذا كنــت تريــد تصميــم خــط فريــد، لا مانــع مــن اســتخدام وتعديــل الخــط الموجــود والمتوفــر مســبقاً.

جاکوب کیس من Just creative expands سیتحدث عن هذا:



Jacob Cass

لا تخـف مـن القيـام بتعديـل وتغييرالخـط المسـتخدم, التعديـل خــارج نمــط نــوع الخــط يعطــي شــعارك مظهــراً متميــزاً ويجعلــه ذا هويــة مســتدامة وفريـــدة.

## **٤٤** النصيحة الواحدة والأربعون

#### اشتر واستخدم خطوط جيدة

الحروفيات هـي جــزء أساسـي مــن الشــعار الجيــد؛ لهــذا ينبغــي أن تكــون مجموعــة الخطــوط الخاصــة لديــك مــن الأفضــل دائمــاً. هنــاك القليــل مــن الخطــوط التجاريــة الجيــدة، لكــن الموضــوع يســتحق ادخــار بعــض المــال واســتثماره في مجموعــة خطوطــك.

الحقيقــة في معظــم الخطــوط المجانيــة أنهــا للاســتعمال الشــخصي فقــط، أي أنهــا ليســت مناســبة لتصميــم الشــعار.

لبناء مجموعة خطـوط بــدون تضييــع للوقــت ، أقــوم بشــراء مجموعــة الخطــوط بســعر الخطــوط بســعر الخطــوط بســعر مخفــض للمجموعـــة مـــن Designcuts، وهـــو أحيانــا يقـــوم بعـــرض مجموعــة مــن الخطــوط عاليــة الجــودة قيمتهــا ٢٠٠٠\$ بتكلفــة مــك

بإمكانك البحث عن الخطوط التجارية المجانية وستجد الكثير.

## **۲۵** النصيحة **الثانية والأربعون**

#### جرب شعارك

لاختبـــار وتقديـــم تصاميمـــي أســـتعمل غالبـــاً إضافــة مســـاعدة لبرنامـــج إليســـتريتور اســمها LiveSurface. هكـــذا أقـــوم بصنـــع الصـــور التـــي تظهر في الأســـفل لمجمـــل أعمالـــي.





LiveSurface هــو تطبيــق على جهــاز المــاك, يقــوم بالـدمــج المباشــر مع إليســتريتور, يســمح لــك بتصــور أفــكار تصاميمــك بـــدون مغــادرة واجهــة البرنامج.

أيضاً هنـاك العديــد مــن الشــركات والمصمميــن قامــوا بإنشــاء قوالــب مايعــرف بالــ«موكاب» على الفوتوشــوب لأدوات خاصـة بالهوية، بإمكانك شــراؤها أو تحميلهــا مجانــاً لتجــرب تصميمــك وعرضـه على العميل.. معظــم هـــذه القوالــب تســتعمل «الكائنــات الذكيــة»، ممــا يعنــي أنــه بإمكانــك بســهولة تطبيــق تصميمــك على المــوكاب مــع الحفــاظ كل التأثيــرات المطبقــة على الـــ «المــوكاب». لتحميــل المــوكاب قــم بالبحث على الجوجــل عــن PSD branding mock-ups .

## ۲3 النصيحة الثالثة والأربعون

#### أعط تصميمك فسحة من الوقت

التصميــم مجمــلاً يعــد عمليــة تتعلــق بالشــخصية والعاطفــة. فقــد تقوم بعمليــة التصميــم لعــدة ســاعات بــدون راحة.

ربمــاً ســـتحـب التصميـــم الــــذي أنجزتــه، لكـــن أنــا أنصحــك حقــا بأخــخ فتــرة مــن الوقــت بعيــداً عــن التصميــم لتســمح لعينيــك برؤيــة أوضـح. في مجـــال التصميــم وجـــدت هـــخه الخطــة مهمــة للغايــة حتــى أتأكــد أن عملــي ســيظهر في أفضــل مســتوى. في كل مــرة تقريبــاً أقــوم بهــخا -على الرغــم مـــن كونــي ســعيداً بالتصميــم قبلهـــا- دائمــاً مــا أقــوم بعمليــة تهذيــب ثانويــة حتــى يظهــر التصميــم بشــكل أفضــل في اليــوم اللــد .ة

عمليــة تصميــم الشــعار مــن الممكــن أن تســتمر لفتــرة طويلــة، لــذا أوصــي بتجربــة هـــذه النصيحــة عندهـــا يمكنــك أن تنظــر لتصميمــك بفخــر، عوضــاً عــن النـــدم.

# -القسم الخامس تقديم وعرض تصميمك

النصائح التي نقدمها في الصفحات التالية ستساعدك في تقديم تصاميمك باحترافية لتحصل على الموافقة سريعاً.

## **۲۷** النصيحة الرابعة والأربعون

## تجنب أن تسأل «ما رأيك؟»

الموضــوع التالـــي تـــم أخـــذه مـــن تدوينـــة في مدونتـــي: كيـــف تقـــدم تصميـــم شـــعارك

أفضل طريقة لتجعل أمراً ما جيد هو أن تخفق فيه...!

شـخُصياً قمـت بهـخا العديـد مـن المـرات، (حاولـت) أن أتعلـم مـن تجاربـي. لـدي عمـلاء تعاملـوا معـي كالدميـة المتحركـة، ورأيـت كيـف قامـوا بإفسـاد تصاميمـي الجميلـة. في كل الأحــوال الآن أعــرف أن هــذا كان بسـبب التقديــم بطريقــة خاطئــة لتصاميمــي.

عندمــا كنــت أعمــل في وكالــة تصميــم للمواقـــّع الإلكترونيــة، قابلــت أشــخاصاً قامــوا بإعــادة الأخطــاء نفســها التــي قمــت بهــا، لــذا قمــت بعمــل ورشــة عمــل للمصمميــن الجــدد ومديــري المحاســبة للمســاعدة في تصحيــح المشــكلة. وكمحاضـر في هــذه الــورش قمــت بإيجــاز طريقة تقديـــم التصميــم، باســـتخدام الدباســة كمثــال (غالبــا بســبب توفـــر إحداهــا على مكتبــى)، بعدهــا قمــت بتقديمـــى إياهــا بطريقتيــن.

#### تقديم الاقتراح الأول:

وضعــــٰت الدباســـة على الطاولــة، وأخبرتهـــم أننــي صممـــت دباســة لهـــم، وســـألتهم «مــا رأيكـــم؟».





سـيقوم النــاس غالبــا بفحــص الدباســة بحثــاً عــن مشــكلة، أو عــن أمــر ما لم يعجبهم. بعدها يقومون باقتراح أفكار من خلفية تجربتهم. ســـؤال «مـــا رأيـــك؟» هـــو تقديـــم قاتـــل لعملـــك؛ لذلـــك احـــرص على تجنبـــه.

الســؤال «مــا رأيــك؟» يســبب مشــاكل كبيرة، وهو للأســف أول ســؤال يســأله معظــم النــاس عندمــا يقومــون بتقديــم تصاميمهــم لأي أحــد. لذلــك ألغــه مــن مفــردات حديثــك، ســؤال مــن هـــذا النــوع سيســبب لــك موقفــاً محرجــاً حيــث ســتفقد الســيطرة على تصميمــك، وستشــاهد هويتــك تنهــار. فعــلا رأيهــم لا يهــم!

## دعونا نقدم الدباسة مرة أخرى:

هـــذه المـــرة ســـأتحدث عـــن المميـــزات المختـــارة بنـــاء على الهـــدف الرئيســـي، وسأشــرح كيــف يمكنــك أن تمســكها بيـــد واحـــدة، حيــث ســـأقوم بتدبيــس ٢٠ ورقـــة بســهولة، ومـــن الســـهل القيـــام بإعـــادة تعبئتها، وهي مصممة ليتم إنتاجها بأقل تكلفة لكل وحدة.



بعدهــا سأســأل «هـــل توافقوننــي على أنهــا تحقــق الأهـــداف الموضوعــة؟» غالبـا ســتكون الإجابـة بالإيجــاب. وهــذا أيضــا يقــوم على تقريــب كثيــر مــن الآراء، وفي حالــة الفشــل بأيــة طريقــة في الوصــول الــى الهــدف ســتحصل على مراجعــة تقــودك الــى حــل بديــل -غالبــاً سيكون أفضل-، وهذا يعني أنك مازلت متمسكاً بالتصميم.

هذا اختلاف هائل.

الاقتــراح الأول يعنــي أنــك ذهبــت بعيـــداً مــع قائمــة مــن التغييــرات والتعديــلات المطلوبــة، أمــا الثانــي فســتحصل بــه على مقاربــة متوافقــة مــع التصميــم الأصلــي «بتعديــلات بســيطة تجعــل العمــل أفضــل».

## القسم السادس

حضر الملفات

النصائح الموجودة في الصفحات القادمة ستساعدك في تحضير ملفات الشعار لإرسالها إلى عملائك.

## **۲5** النصيحة **الخامسة والأربعون**

#### قم بتسليم الملف الصحيح

عندمــا ينتهــي تصميــم الشــعار عليــك القيــام بتحضيــر وتجهيــز ملــف مختلــف لأغــراض مختلفــة. يجـــب أن يتضمــن هـــذا:

#### رسومات متجهة «فكتور» (Ai,PDF and EPS):

- نسخة بالنظام اللوني CMYK
  - نسخة ألوان بانتون
- نسخة بالأسود وأخرى أحادية اللون
  - نسخة بيضاء

#### ملفات نقطية «بيكسل» (بالنظام اللونى RGB):

- Jpeg •
- PNG •

#### عرض الشعار بطرق مختلفة :

«عرض الشعار في نماذج واقعية مختلفة، أو ما يسمى بـ Mock up».

- متغيرات مُقيدة: «مثل: اللوحات الإعلانية، وبطاقات العمل».
- متغيـرات أصغـر حجمـاً: «معاينـة حجـم الشـعار بنمـاذج مصغـرة،

كرمـــوز التطبيقـــات والمواقـــع وغيرهـــا».

للمزيد من التعمق في أنواع ملفات الشعار، انظر في مدونتي:

مدخل المصممين في انشاء ملفات الشعار

## **46** النصيحة **السادسة والأربعون**

## عند تصميم شعارك بلون واحد «أبيض» قم بتصغير الحجم

أحيانـــا يحــــدث أمـــرُ غريـــب عنـــد تحويلـــك للشـــعار إلـــى لـــون واحـــد واســـتخدامه على خلفيـــة داكنـــة اللــــون.

يحــدث تشــويش بصــري يعــرف بظاهــرة التشــعع «تقديــر الأحجــام»، حيــث تبـــدو النســخة البيضــاء مــن الشــعار أكبــر بــــا٪. لتجـــاوز هـــذا التشــويش، مـــن المهـــم أن تقــوم بتصغيــر حجــم الشــعار قليــلاً. مــن أســهل الطــرق هنــا هــو أن تقــوم بإضافــة حــدود لعملــك (الحجــم يعتمـــد على التصميــم، لـــذا دع عينــك تحكــم)، بعدهـــا قــم بتحديـــد الحواف قبل استعمال أداة «الباثفايندر» في اليستريتور لإزالة الزوائد.

## **47** النصيحة **السابعة والأربعون**

#### أنشئ تركيبات مختلفة «إذا استطعت»

الـــlock-up «التراكيــب»: مصطلــح يشــير إلــى تراكيــب مختلفــة للشــعار، مــن الأيقونــات (الرمــوز)، والكتابــة ودمجهــا معــاً. وذلــك لتضمــن قابلية استخدام الشعار بشكل أوسع .

إذا كان لدينــا شــعار مصمـــم «بأيقونــة مــع كتابــة»، فمــن الممكــن تصميــم نســخة بأيقونــة على اليســـار أو اليميـــن، على ســـبيل التغييــر الأيقونــة بإمكانهــا أن تكــون أعلى الكتابــة، ممــا يعنــي أن الشــعار لديــه تأثيــر أكبــر في المســـاحات المتوفــرة والتــي تجعلــه يبــدو أطــول. بقيامك بهذه التغييرات، سيبدو الشعار أفضل.

## **48** النصيحة الثامنة والأربعون

#### أنشئ ملفات التصميم للويب وللطباعة

ملفات الويب والطباعة تحتاج إلى معالجة مختلفة قليلاً.

للمبتدئيـن، في الويـب نحتـاج ملف النظـام الثلاثي للألـوان RGB (أحمر، وأزرق)، إذا تــم مــزج هــذه الألــوان الثلاثــة ســينتج لنــا اللــون الأبيــض، بينمــا للطباعــة نســتعمل النظــام اللونــي CMYK (ســماوي، وأصفــر، وأســود) وإذا تــم مــزج هــذه الألــوان ســنحصل على الأســود.

الويــب يعمــل بنظــام ٧٢ نقطــة لــكل بوصــة، بينمــا جـــودة الطباعــة هـــى على الأقــل ٣٠٠ نقطــة لــكل بوصــة.

للطبّاعــة أوصــي بتقديــم ملفــات الفكتــور، حيــث ســتطبع بوضــوح ١٠٠٪، مهمــا كان حجـــم التصميــم المطبــوع.

أمـــا في الويـــب والشاشـــة الرقميــة فأوصــي بتقديـــم الملــف بصيغــة JPEG. إذا كانـــت هنــاك حاجــة لتفريـــغ الخلفيــة فقـــدم الملفــات بصيغــة PNG.

ملفــات الفكتـــور يمكـــن اســـتخـدامها على الإنترنـــت وســـتبدو واضحـــة تماما في الشاشة، لكـِن في تلك الحالة أنت بحاجة لملفات SVG.

إذا كنــت تســتعمل أدوبــّي إليســتريتور فأنــا أوصــي بـــ SVGO لتحصــل على تلـــك الملفـــات : https://github.com/svg/svgo-gui

## **Ч9** النصيحة **التاسعة والأربعون**

#### أنشئ دليل الاستخدام

عندمــا تقــوم بتقديــم ملفــات التصميــم للعميــل أنصــح بإضافــة ملــف دليــل الدســتخـدام.

ملـف دليـل الاسـتخدام يوضـح كيـف يجـب أن يسـتعمل الشـعار، ومــا هــي الخطــوط المســتخدمة والألــوان المناســبة، والأكثــر أهميــة، كيــف يجــب اســتعماله.

بعـض أنـواع أدلـة الدسـتخدام تقـوم بالتعمق في إنشـاء قواعـد الهوية، بمـا فيهـا كيفيـة كتابـة المكونات، وحتـى كيفيـة اسـتعمال الصور. هــذه ليســت قواعــد يجــب أن تعمــل بهـا، فقــد تقــوم بتقديــم دليــل إسـتخدام بسـيط ليقــوم بالمهمــة ســواءً قدمتــه للعميــل أو لمصمميــن آخرـــن.

هنا مراجع أخرى مفيدة تستحق المراجعة:

- http://www.logodesignlove.com/brand-identity-style-guides
- http://saijogeorge.com/brand-style-guide-examples/
- https://designschool.canva.com/blog/-0·meticulous-style-guides-every-startup-seelaunching/

## **52** النصيحة **الخمسون**

#### بيع جهدك وليس شعارك

آخــر نصيحـــة هـــي مهمـــة بالفعــل...، عندمــا تبيـــع خدماتــك كمصمـــم شــعارات، مـــن المهـــم أن تتذكــر أنهـــم لـــن يشـــتروا الشــعار ببســاطة، إنهـــم يشــترون طريقــة عملــك ومهاراتــك.

کیلی کورترایت یحدثنا عن هذا :



## Dina Rodriguez

أسمع طوال الوقت، «ماذا يكلف الشعار؟» الجواب يحوم حول معنى واحد: القيمة.

بطريقــة واحــدة فقــط تســتطيع تقديــم القيمــة عــن طريــق تأســيس ونشــر الثقــة.

دائما ما أكون صريحاً مع العميل المحتمل من البداية.

أخبرهــم بهــذا، «إذا كنتـم تبحثـون عـن مصمــم شــعارات رخيــص هنــا، فأنــا لســت مناســبا للمشــروع، لكــن إذا كنتــم تبحثــون عــن الجــودة، أو شــعار دائــم يســتمر عــدة ســنوات معكــم، فأنــا الشــخص المناســب». هل شاهدت ما حصل في تلك المحادثة؟

مســتوى عــال مــن الثقــّة والقيمــة تأسســاً معــاً في جملتيــن قصيرتيــن. أنـــا لا أحـــاول أن أســـتعمل أســـلوباً نفســـياً هنـــا، فقـــط بعـــض مـــن النزاهـــة التقليديـــة القديمــة...! وقــد شــاهدت نتيجـــة نجـــاح محادثتــي حتـــى وصولهـــا إلـــى عنــان الســـماء.

الســبب نفســه كثيــر منــا لديهم مواقــف مع بائع الســيارات المســتعملة أو مســوق المنتجـــات على الهاتــف، لــم يتــم التأســيس للثقــة أو القيمــة وذلــك يجعلنــا ننزعج ســريعاً.

جرب هذا ببساطة، لكن بطريقة متأنية وتحضر لجني الفائدة.

## نصيحة إضافية

#### احصل على ملف الوصف للمشروع

في بداياتــي اســتغرقت ســاعات طويلــة في إنشــاء اســتماراتي وملفاتــي كجــزء مــن مراحــل التصميــم التــى اتبعهــا، لكــن الآن ســتحافظ على وقتــك بالمنتجــات التــى وجدتهــا.

فعليا تسمى ملفات الوصف، لقد قمت بشرائها فورا.

مــن البدايــة وحتــى والنهايــة في كل المشـــاريع، عليــك تقديــم ملــف للعمــلاء يســهل عليــك عمليــة التصميــم، وتحصــل مــن خلالهــا على المقابــل المــادي، وتبقــى كل مشــروع في مســاره الصحيـــح.

٢٥ عامــا مــن الخبــرة المتراكمــة خلــف هـــذا العمــل، يســاعدك ملــف الوصـف الدلكترونـى في تجــاوز الأخطــاء التــى قـــد تظهــر خــلدل التعامل

هــذه ليســت نظريــات عــن كيفيــة العمــل، بــل بيانــات هامــة مــن عمــق عمليــة التصميــم. والآن فــإن هـــذه الملفــات تتيـــح لعملائـــك أن يشــاركوك مــا تحتــاج اليــه بالضبــط، مــن قوائــم أو طريقــة عمــل. كل هذا توفير لوقتك. إطلع عليها التن.

## شكراً لك..

في البداية شكراً جزيلاً على أخذك الوقت في قراءتك هذا الكتيب. آمــل أن النصائــح كانــت قيمــة، وأصبحــت مصممــاً أفضــل بعــد العمــل بها.

إذا لــم تقــم بمتابعتــى بالفعــل فانضــم إلــيَّ الآن على تويتــر للإســتلهام اليومـــى في الشـــعارات، أخبـــار ونصائـــح، فَأكـــون قـــد اســـتمررت في مساعدتك وتطويــرك وتحســينك.

ثانيــاً، شــكراً لــكل المصمميــن الرائعيــن الذيــن شــاركوا في هـــذا الكتيب الإلكترونــى وأضافــوا لــه تميــزاً مختلفــاً. أثمِّــن خبــرات كل واحــد منكــم، وأثمِّــن صدَّاقتكــم وأتطلــع الــى المشــروع الرائــع القــادم...

كونوا بخير جميعا... واستمروا في التعلم، واستمروا في التحسن...

ایان باجوت

مع أطيب التمنيات

@Logo\_Geek http://logogeek.uk/ هــل اســتمتعت بهــذا الكتــاب الإلكتروني المجاني؟

رجــاءً قم بمشــاركته مــع أصدقائك المصمميــن والطــلاب، حتــى يزيــد عــدد المســتفيدين منــه **ليصبحــوا مصممی شعارات** أفضل..

للمزيــد مــن الإلهــام اليومــى تابع **مجلـة المصمـم** على شـبكات التواصــل الإجتماعـــى



المصدر www.logogeek.uk



